

1С:Управление торговлей 8

«1С:Управление торговлей 8» - современный инструмент повышения эффективности бизнеса торгового предприятия. Прикладное решение позволяет в комплексе автоматизировать задачи оперативного и управленческого учета, анализа и планирования торговых операций, обеспечивая тем самым эффективное управление современным торговым предприятием.

- **Для руководителя предприятия** — это инструмент, дающий возможность быстро и удобно получить информацию для принятия решений;
- **Для руководителей и менеджеров** торговых подразделений — это инструмент, обеспечивающий эффективность ежедневной работы, подготовку всех необходимых документов, управление товародвижением и ценообразованием, прием заказов, контроль исполнения, оптимизацию складских заказов, анализ товарооборота, планирование закупок и поставок, получение оперативной информации о клиентах;
- **Для специалистов складских служб** — это инструмент, который избавит от рутинной работы, позволит автоматизировать процесс движения товаров на складах.

«1С:Управление торговлей 8» в комплексе решает задачи управленческого и оперативного учета, анализа и планирования; автоматизирует следующие направления деятельности.

Управление продажами оптовой, розничной и коммиссионной торговли:

- для оптовой торговли автоматизированы операции по приобретению и продаже товаров;
- автоматизирован учет розничных продаж и товарных остатков на каждой торговой точке. Торговые точки могут различаться степенью автоматизации и автономности
- для коммиссионной торговли возможно заключение договоров разных видов как купли-продажи, так и коммиссионерского с одним контрагентом.

Управление поставками и запасами позволяет:

- управлять остатками товарно-материальных ценностей в различных единицах измерения на множестве складов;
- вести раздельный учет собственных товаров, товаров, принятых и переданных на реализацию, возвратной тары;
- учитывать серийные номера, сроки годности и сертификаты, контролировать правильность их списания;
- задавать произвольные характеристики партии (цвет, размер и т.д.) и вести партионный учет в разрезе складов;
- учитывать ГТД и страну происхождения;
- резервировать, комплектовать и разукруплять товарно-материальные ценности.

Планирование продаж и закупок позволяет:

- формировать планы закупок и продаж с учетом разных вариантов и версий одного плана;
- составлять как детализированные, так и обобщенные планы;
- составлять планы по количественным и (или) суммовым показателям;
- распределять плановые показатели по периодам;
- формировать потребность по различным источникам данных;
- формировать планы закупок и продаж;
- формировать заказы покупателей;
- составлять план-фактный анализ закупок и продаж.

Управление ценообразованием позволяет

- хранить и автоматически обновлять информацию о ценах поставщиков;
- хранить информацию об отпускных ценах предприятия;
- хранить скидки и наценки по отношению к объему продаж;
- реализовать механизмы для расчета одних цен на основании других цен;
- формировать прайс-лист с отпускными ценами.

В прикладном решении «Управление торговлей» реализованы **современные методы управления взаимоотношениями с клиентами (CRM)**, обеспечивающие высокую скорость и качество работы менеджеров в сочетании с индивидуальным подходом к каждому клиенту:

- календарь пользователя;
- рабочее место менеджера;
- регистрация событий с клиентом и хранение историй взаимоотношений;
- система напоминаний;
- встроенная электронная почта;
- ABC-анализ и классификация клиентов по стадиям взаимоотношений;
- проведение различных маркетинговых акций для привлечения клиентов;
- проведение опросов клиентов.

Программа «1С:Управление торговлей 8» обеспечивает мониторинг и анализ эффективности торговой деятельности. Реализована система универсальных отчетов, представляющих собой средство для анализа практически всех аспектов торговой деятельности и товарооборота предприятия.

Для крупных предприятий с территориально разнесенными подразделениями существенно расширена возможность масштабирования и работы в

распределенной информационной базе, в том числе через Интернет.

«1С:Управление торговлей 8» обеспечивает автоматический подбор данных, необходимых для ведения бухгалтерского учета, и передачу этих данных в программу «1С: Бухгалтерия 8». Предусмотрена передача данных в бухгалтерские конфигурации системы программ «1С:Предприятие 7.7».

Стоимость «1С:Управление торговлей 8»: **14 500 рублей**. НДС не облагается в связи с применением Упрощенной системы налогообложения.

В комплект поставки программного продукта входит диск ИТС текущего выпуска и **купон на бесплатное обслуживание по линии ИТС на 6 месяцев + 30% скидка на обучение в Учебном Центре АстроСофт.**